







## Kundenbetreuung Top

Jetzt bewerben

-  Dienort: Innsbruck
-  Arbeitszeitausmaß: Vollzeit
-  Berufsfeld: Filialvertrieb, Betreuung Privatkunden
-  Unternehmen: Tiroler Sparkasse Bank AG



Work-Life-Balance



Mitarbeiterverpflegung



Organisationen & Veranstaltungen



Mitarbeiterrabatte



Learning & Development

Wir, die Tiroler Sparkasse, als Teil der Erste Group, sind die innovativste Bank Tirols. Davon profitieren täglich 150.000 Kund:innen. Mit George, dem modernsten Banking Österreichs, setzen wir im digitalen Banking neue Maßstäbe. Unsere Finanz-Expert:innen beraten persönlich und kompetent mit optimaler Service-Qualität. Wir Mitarbeiter:innen der Tiroler Sparkasse sind stolz darauf, das Banking der Zukunft mitzugestalten. Wir fühlen uns seit über 200 Jahren unserem Sparkassengründungsgedanken verbunden und schaffen Wohlstand in unserer Region. Wir sind Tirols innovativste Bank und nutzen das Know-how der Erste Group zum Vorteil unserer Kund:innen.

Du hast bereits Bankerfahrung gesammelt und möchtest deine Beratungskompetenz in einem modernen Unternehmen einsetzen und weiterentwickeln? Perfekt – wir bieten dir den idealen Rahmen, um fachlich wie persönlich weiterzuwachsen.

### Deine Challenge

- Du bist für die qualitative Betreuung deines eigenen Kundenstocks im Privatkundenbereich, in allen finanziellen Angelegenheiten, verantwortlich
- Du bietest auch Kund:innen und Neukund:innen aller Einheiten der Tiroler Sparkasse deine Betreuungsqualität für Anfragen
- Du gehst aktiv auf deine Kund:innen zu und suchst Lösungen, um die finanzielle Gesundheit deiner Kund:innen zu verbessern und abzusichern
- Du zeigst Verkaufspotentiale auf und setzt diese erfolgreich um
- Du willst langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen aufbauen
- Du stehst der Digitalisierung und neuen Prozessen positiv gegenüber

### Dein Background

- Du bist erfahren in der Beratung und Betreuung von Privatkund:innen im Bankensektor
- Kunden- und Marktorientierung ist dir wichtig – die Lösung steht im Vordergrund
- Du wirst freundlich, kommunikativ und engagiert erlebt
- Du bist regional flexibel einsetzbar und mobil
- Freude am aktiven Beraten und Verkaufen von individuellen Lösungen an deine Kund:innen

### Unser Angebot

- Eine äußerst interessante Vertriebsposition mit viel Eigenverantwortung
- Lass dich durch eine praxisorientierte und fundierte Ausbildung fördern
- Ein engagiertes und dynamisches Team
- Mit flexiblen Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten achten wir auf deine Work-Life-Balance
- **Benefits** wie Essenszuschuss, Laptop und Smartphone sowie diverse Gesundheitsangebote sind bei uns selbstverständlich
- Das Mindestentgelt für diese Position beträgt nach dem geltenden Kollektivvertrag bei einer Vollzeit-Anstellung (38,5h) 3.204,34 Euro brutto pro Monat. Aber das ist nur eine Formalität – über dein tatsächliches Gehalt sprechen wir gerne persönlich!

Wir möchten diese Position schnellstmöglich besetzen.

#glaubandich und bewirb dich jetzt online!

### Kontakt

Stefanie Neunhäuserer